

IDF EURASIA

MoneyMan

**ЛИДЕР
АЛЬТЕРНАТИВНОГО
КРЕДИТОВАНИЯ
В РОССИИ**

Апрель 2025



НОВЫЙ ВЫПУСК ОБЛИГАЦИЙ

Эмитент	ООО МФК «Мани Мен»
Серия выпуска	БО-02-01
Кредитный рейтинг Эмитента	ruBBB- от Эксперт РА (прогноз «Стабильный»)
Планируемый объем выпуска	Не менее 500 000 000 рублей
Номинал облигации	1 000 рублей
Цена размещения	100% от номинала
Срок обращения	4 года (1440 дней)
Выплата купона	Ежемесячная
Амортизация	По 25% в даты выплаты 39,42,45 купонов
Оферта	Нет
Досрочное погашение	Нет
Тип ставки	Фиксированная
Купон	Не выше 26,0% (УТМ не выше 29,34% годовых)
Способ размещения	Формирование книги заявок по купону, закрытая подписка
Предварительная дата начала сбора заявок	21 апреля 2025 года
Предварительная дата размещения	24 апреля 2025 года
Агент по размещению	Ренессанс Брокер
Организаторы	Альфа банк, БКС КИБ, Газпромбанк, Ренессанс Брокер, РИКОМ-Траст, Цифра Брокер
Инвестирование средств физлиц	Выпуск доступен для приобретения квалифицированным инвесторам.

ОГРАНИЧЕНИЕ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

Настоящая презентация подготовлена ООО МФК «Мани Мен» исключительно в информационных целях. Никакая часть настоящей презентации или факт ее опубликования не могут служить основанием для какого-либо договора, обязательства или решения об инвестировании. Данная презентация подготовлена исключительно в целях ознакомления получателей с информацией, способной помочь им при самостоятельной оценке вопросов, сделок или компаний, упомянутых в настоящей презентации. Не предоставляется никаких гарантий, явных или подразумеваемых, что информация или мнение, представленные в настоящей презентации, являются справедливыми, точными, адекватными, полными или правильными. Ни ООО МФК «Мани Мен» ни аффилированные лица или представители компании не несут никакой ответственности (за действия по неосторожности или по иным основаниям) за убытки, возникшие каким-либо образом в результате использования настоящей презентации либо ее содержания, либо причиненные иным образом в связи с публикацией данной презентации.

Все перечисленные в данной презентации заявления, за исключением заявлений об исторических фактах, могут считаться прогнозными заявлениями. В таких заявлениях, в связи с известными и не известными рисками, факторами неопределенности и иными факторами (в числе таких факторов могут быть общие экономические условия, конкурентная среда, в которой мы работаем, риски, связанные с ухудшением геополитической ситуации, быстрые технологические и рыночные изменения в сферах нашей деятельности), находящимися вне контроля ООО МФК «Мани Мен» фактические результаты могут существенно отличаться от прогнозируемых. Данные прогнозные заявления основаны на многочисленных презумпциях относительно нынешней и будущей бизнес-стратегии и среды, в которой ожидается ведение компанией деятельности в будущем. По своей природе прогнозные заявления связаны с рисками и факторами неопределенности, зависящими от обстоятельств, которые могут возникнуть или не возникнуть в будущем. Прогнозные заявления делаются на дату настоящей презентации и ООО МФК «Мани Мен» категорически отрицает наличие любых обязательств по обновлению или пересмотру прогнозных заявлений, сделанных в настоящей презентации, для отражения связанных с возникновением таких обстоятельств изменений в ожиданиях или перемен в условиях или обстоятельствах, на которых основаны эти прогнозные заявления.

Информация, содержащаяся в данной презентации, предоставляется по состоянию на дату настоящей презентации и может быть изменена в любое время без предварительного уведомления. Не предоставляется гарантий, что информация о бизнесе, финансовом состоянии, перспективах, кредитоспособности, статусе или о иных положениях ООО МФК «Мани Мен» на дату после публикации презентации будет являться актуальной.

ФАКТОРЫ

Первопроходцы финтех-трансформации в России: первая компания, выдающая займы полностью онлайн

Входит в российскую финтех группу IDF Eurasia вместе с сервисом по возврату проблемной задолженности ID Collect и цифровым банком Свой Банк

ИНВЕСТИЦИОННОЙ

Подход, основанный на данных, передовых технологиях и собственной разработке в области управления рисками и скоринг-моделировании

ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ

Низкая долговая нагрузка при устойчивом бизнес-профиле

Лидирующие позиции в отрасли и высокая доходность бизнеса

MONEYMAN — ЛИДЕР АЛЬТЕРНАТИВНОГО КРЕДИТОВАНИЯ

Итоги 2024 года (РСБУ)

0,8x

Долг/капитал

14,1 млрд ₹

Активы

46,6 млрд ₹

Объем выдачи займов*

ruBBB-

Кредитный рейтинг — самый высокий для небанковских МФО по методологии Эксперт РА

0,5x

Собственные средства/активы

2,3 млрд ₹

Чистая прибыль

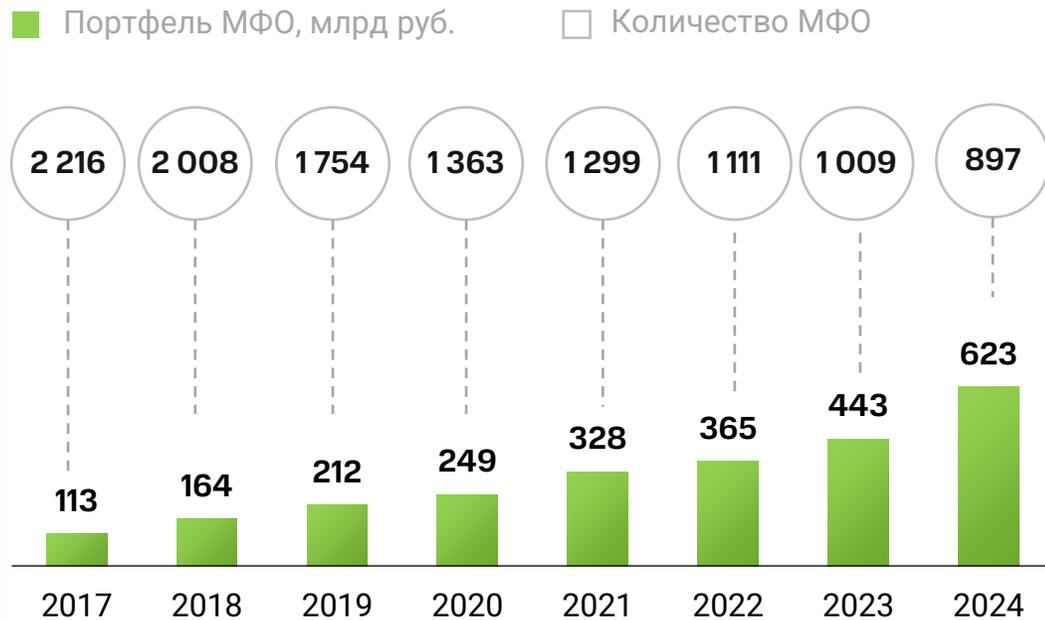
IDF EURASIA

MoneyMan

**РЫНОК И
СТРАТЕГИЯ**

РЫНОК МФО В РОССИИ

Рынок МФО: рост и консолидация



Вывод:

Отток слабых и «серых» игроков из-за ужесточения регулирования, создающего возможности для консолидации рынка за счет роста доли эффективных игроков с онлайн-присутствием

Moneyman — один из лидеров рынка

Выдачи займов в 1П 2024 года, млрд руб.



Вывод:

Быстро растущий рынок микрофинансирования с темпом роста 20% годовых в течение последних 5 лет, в 2024 году основным фактором роста стало увеличение выдач банковскими МФО

ТРЕНДЫ: ВЛИЯНИЕ РЕГУЛИРОВАНИЯ НА РЫНОК

Изменение регулирования, направленное на снижение доли заемщиков с высокой долговой нагрузкой

01

Продолжение консолидации рынка МФО и рост доли онлайн-займов

02

Рост кредитного качества портфелей

03

Увеличение доли среднесрочных займов (IL) в портфелях МФО

04

Снижение нагрузки на заемщика

05

Сохранение устойчивости игроков рынка МФО

РАЗВИТИЕ MONEYMAN

До 2020

Диверсифицированный портфель

- Рост доли Installment loans (IL)
- Старт выдач PDL
- Запатентованная технология искусственного интеллекта и скоринга клиентов, внедренная в управление кредитами
- Сильное присутствие и лидирующие позиции на территории России

2020–2021

Тестирование диверсифицированного продукта

- Меньше процентные ставки
- Увеличение сроков кредитования (IL до 4 лет)

2021–2024

Увеличение клиентской базы

- Увеличение маржинальности по продуктам IL сроком более 1 года и низкой ПСК
- Рост функциональности и количества сервисов
- Покупка МФК Платиза

2025

Сохранение лидерских позиций и рост эффективности

- Сотрудничество со Своим Банком для удержания клиента в контуре Группы
- Разработка и тестирование новых продуктов в сегменте МФО
- Улучшение и оптимизация процессов с целью повышения эффективности бизнеса

IDF EURASIA

MoneyMan

**БИЗНЕС-МОДЕЛЬ
MONEYMAN**

MONEYMAN — КАСТОМИЗИРОВАННЫЙ ПРОДУКТ

Для покрытия потребностей в краткосрочной ликвидности

Полностью автоматизированный сервис

Кредитования, работающий в режиме онлайн 24/7

Ведущий бренд

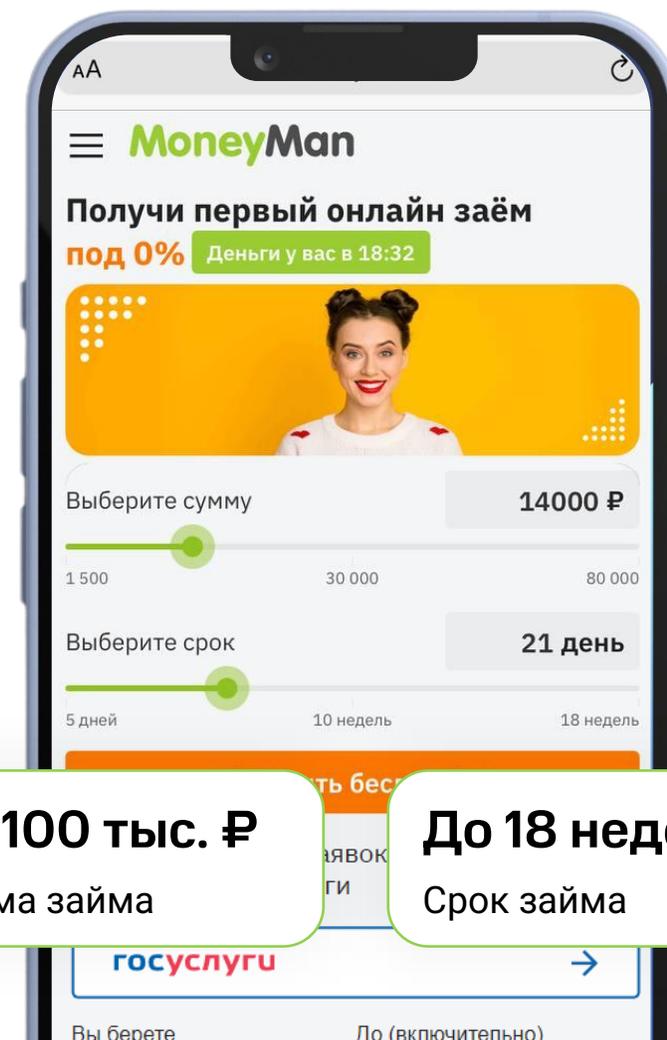
Альтернативного кредитования по статистике поиска брендов

Быстрые и удобные финансовые услуги

Через веб и мобильные платформы

Топ-2 народного рейтинга МФО

по версии Банки.ру и Сравни.ру



До 100 тыс. ₺

Сумма займа

До 18 недель

Срок займа

ЭКСПЕРТИЗА В СФЕРЕ ИИ

23 млн+

Заявок клиентов обработано за 12 лет

10 000+

Параметров анализируются системой в момент

20+

Баз данных, используемых при оценке кредитоспособности клиентов

ИТ-команда

Разработка мобильных приложений

Безопасность

Техническая поддержка

Гарантия качества

Разработка ПО

Бизнес-анализ

RND

PM

DevOps

Разработка веб-приложений

Интеграция с сервисной платформой

АВТОМАТИЗИРОВАННЫЙ ПРОЦЕСС СКОРИНГА И ПРИНЯТИЯ КРЕДИТНОГО РЕШЕНИЯ



Подача заявки

- Выбор продукта
- Основная информация о клиенте:
 - Персональные данные (имя, мобильный телефон, идентификационные данные)
 - Адрес регистрации
 - Электронная почта



Идентификация клиента (KYC)

- Проверка по внутренним и внешним базам данных
- Идентификатор клиента
- Проверка банковского счета



Кредитный скоринг

- Анализ поведения и внешних баз данных (вкл. мошеннические, санкционные и террористические списки)
- Классификация клиентов на несколько групп
- Несколько моделей оценки



Выдача кредита

Выплата на банковский счет

Данные, используемые при принятии решений, запрашиваются из множества источников и обрабатываются в режиме реального времени

EQUIFAX

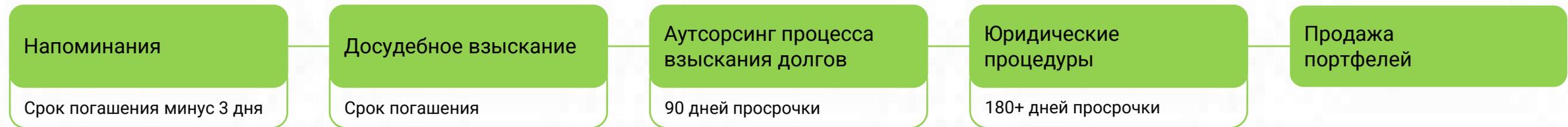


НБКИ



JuicyScore

НАЛАЖЕННЫЙ АВТОМАТИЗИРОВАННЫЙ ПРОЦЕСС УПРАВЛЕНИЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ



- Автоматические напоминания по SMS и электронной почте
- Звонки для клиентов из рискованного сегмента

- Автоматические напоминания по SMS и электронной почте/robo-caller
- Используем все доступные контактные данные для доступа к клиенту

- Конкурсный процесс для выбора агентства
- В течение следующих 16 недель агентства взыскивают долги
- Программа, направленная на стимулирование эффективности работы агентств

Варианты:

- Задолженность взыскивается заранее
- Ожидание результатов суда
- Списание после 810 дней просрочки

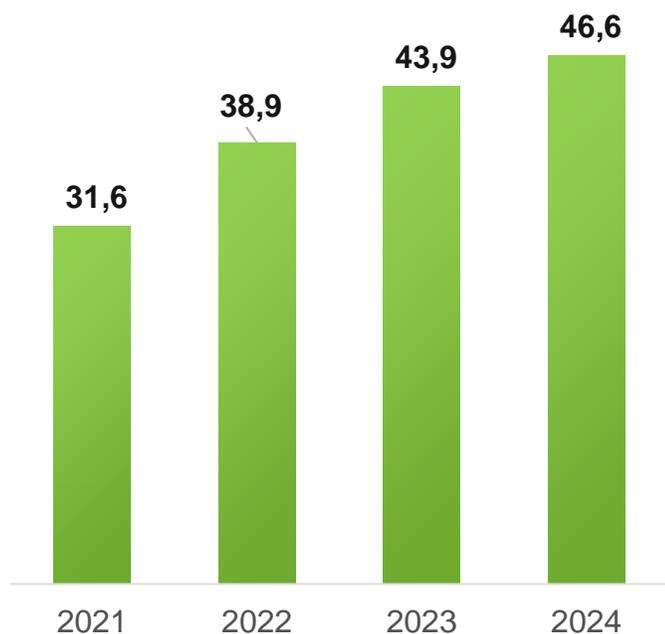
IDF EURASIA

MoneyMan

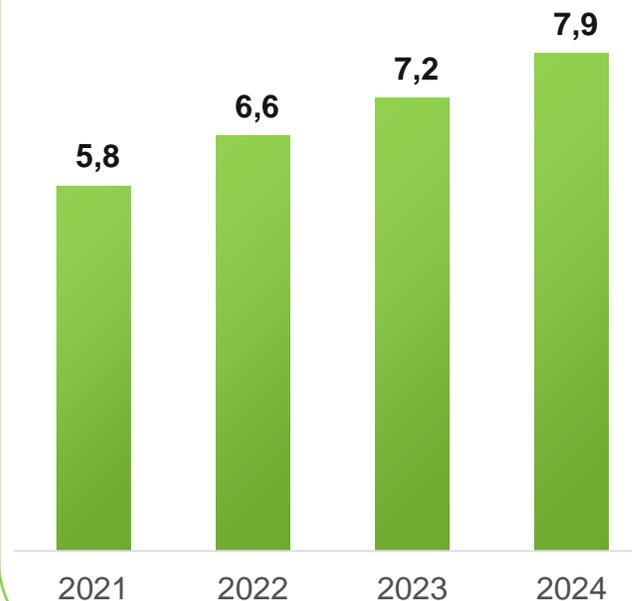
ОПЕРАЦИОННЫЕ И ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ

ДИНАМИКА ОПЕРАЦИОННЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ

Объем выданных займов*, (млрд руб.)



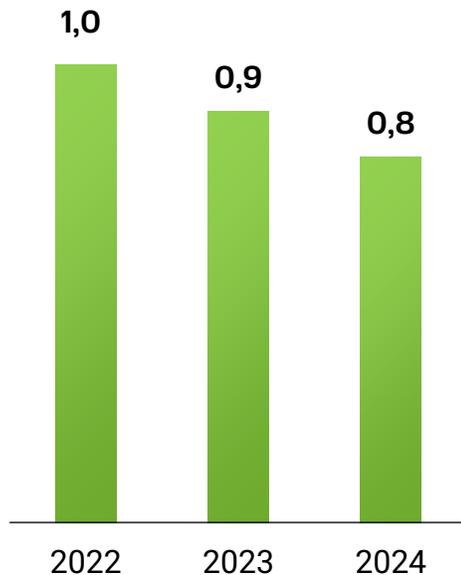
Чистый портфель, (млрд руб.)



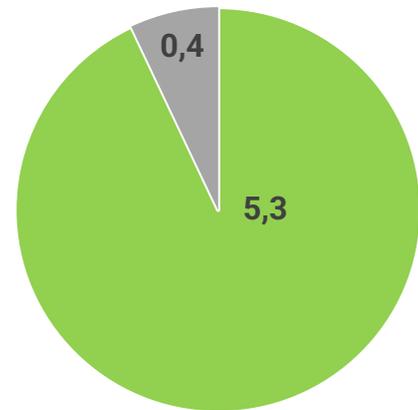
- Компания концентрируется на повторных клиентах и более консервативно подходит к скорингу новых клиентов, что в отчетном периоде приводит к снижению темпов роста выдач из-за регулирования ЦБ, но фундаментально способствует улучшению кредитного качества портфеля и увеличению стабильности бизнеса

КОМФОРТНЫЙ УРОВЕНЬ ДОЛГОВОЙ НАГРУЗКИ

Долг/ Капитал, (x)



Структура долгового портфеля на конец 2024, млрд руб



■ Банковские кредиты и прочее
■ Прямые займы

- Поддержание стабильного уровня кредитного плеча
- Диверсифицированные источники финансирования
- Сохранение доли капитала в активах выше 30% за счет нераспределенной прибыли
- В феврале 2025 года компания разместила трехлетние облигации на 500 млн рублей

Отчет о финансовых результатах

млн руб.	2021	2022	2023	2024
Выручка	13 962	18 803	18 219	16 580
Резервы под обесценение	7 799	11 747	11 132	9 548
Операционные и административные расходы	4 187	4 368	5 037	5 104
Процентные расходы	298	586	731	1 104
Прибыль до налогообложения	2 057	2 577	3 202	2 910
Налоги	436	486	742	632
Чистая прибыль	1 621	2 091	2 459	2 268
Рентабельность по EBITDA	18%	17%	22%	23%
Коэф. покрытия процентов, х	7,9	5,4	5,4	3,6

Отчет о финансовом состоянии

млн руб.	2021	2022	2023	2024
Денежные средства	357	354	368	709
Чистый портфель	5 834	6 595	7 225	7 859
Прочие активы	466	2 165	4 008	5 555
Активы	6 657	9 114	11 602	14 122
Заемные средства	3 420	3 870	4 876	5 695
Прочие обязательства	628	1 279	1 506	1 352
Собственный капитал	2 610	3 966	5 219	7 076
Пассивы	6 657	9 114	11 602	14 122
Долг / Капитал, х	1,3	1,0	0,9	0,8
Собственный капитал / Активы	0,4	0,4	0,4	0,5
Долг / EBITDA, х	1,4	1,2	1,2	1,5

КОНТАКТЫ



Николай Минашин

Head of IR

+7 985 180 31 07

nikolay.minashin@idfeurasia.pro

