

IDF EURASIA

MoneyMan

**ЛИДЕР
АЛЬТЕРНАТИВНОГО
КРЕДИТОВАНИЯ
В РОССИИ**

МАРТ 2024



ФАКТОРЫ

Первопроходцы финтех-трансформации в России: первая компания, выдающая займы полностью онлайн

ТОП-1 по активному портфелю

ИНВЕСТИЦИОННОЙ

Подход, основанный на данных, передовых технологиях и собственной разработке в области управления рисками и скоринг-моделировании

ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ

Этичный подход к взаимодействию с клиентами

MoneyMan – лидер Народного рейтинга МФО финансовой платформы Мосбиржи «Финуслуги»

Устойчивый рост при сохранении высокой доходности бизнеса

MONEYMAN – ЛИДЕР АЛЬТЕРНАТИВНОГО КРЕДИТОВАНИЯ¹

Итоги 2023

ТОП-2

Среди МФО по выдачам²

2,1 млрд ₹

Чистая прибыль

19,7 млрд ₹

Процентный доход

ruBBB

Кредитный рейтинг – один из самых высоких среди МФО

Высокая капитализация

45% собственные средства/активы

+13% YoY

Рост выдачи займов

¹ По размеру активного портфеля среди всех публичных МФО. Источник: ИК «Иволга Капитал»

² Источник: ИК «Иволга Капитал»

ИСКУССТВЕННЫЙ ИНТЕЛЛЕКТ В ОСНОВЕ НАШЕГО БИЗНЕСА

Собственная IT-платформа

Делает доступными
и удобными персональные
финансовые услуги для миллионов
пользователей

Гибкость

Наличие внутренней
IT-инфраструктуры позволят
адаптироваться к изменяющимся
условиям финтех-рынка быстрее
конкурентов

ЭКСПЕРТИЗА В СФЕРЕ ИИ

22 млн+

Заявок клиентов обработано за 12 лет

10 000+

Параметров анализируются системой в момент

20+

Баз данных, используемых при оценке кредитоспособности клиентов

ИТ-команда

Разработка мобильных приложений

Безопасность

Техническая поддержка

Гарантия качества

Разработка ПО

Бизнес-анализ

RND

PM

DevOps

Разработка веб-приложений

Интеграция с сервисной платформой

IDF EURASIA

MoneyMan

БИЗНЕС-МОДЕЛЬ
MONEYMAN

MONEYMAN — КАСТОМИЗИРОВАННЫЙ ПРОДУКТ

Для покрытия потребностей в краткосрочной ликвидности

Полностью автоматизированный сервис

Кредитования, работающий в режиме онлайн 24/7

Быстрые и удобные финансовые услуги

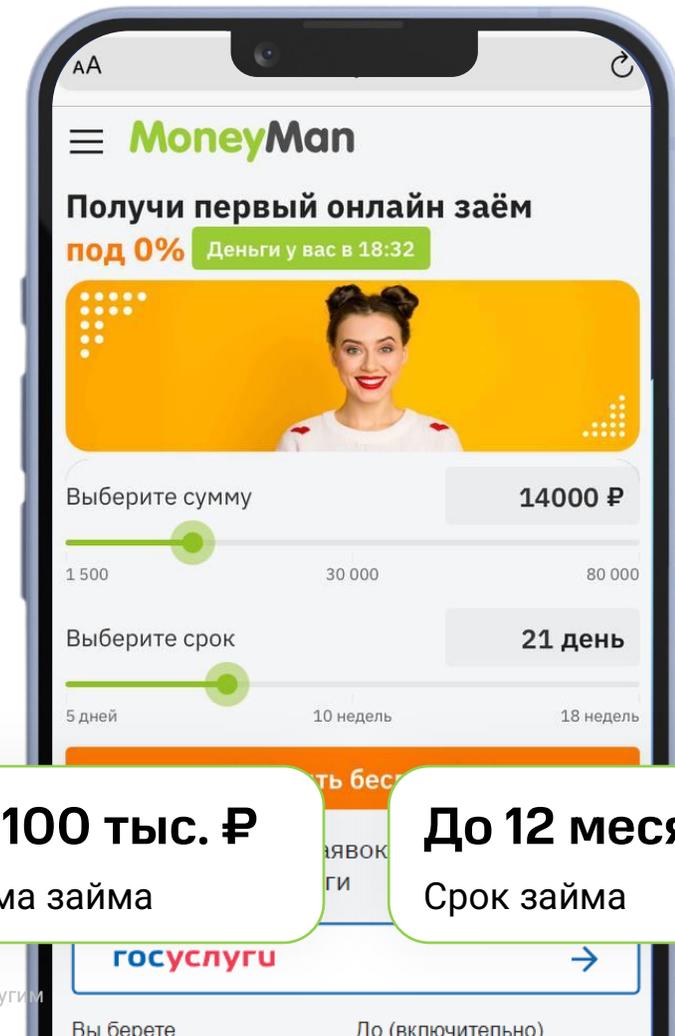
Через веб и мобильные платформы

Один из лучших в отрасли показателей NPS — 61

Что выше, чем у традиционных банков (в среднем 32 для банков)¹

Ведущий бренд

Альтернативного кредитования по статистике поиска брендов



До 100 тыс. ₽

Сумма займа

До 12 месяцев

Срок займа

¹Данные по состоянию на декабрь 2023 г.

Net Promoter Score — это индекс в диапазоне от -100 до 100, который измеряет готовность клиентов рекомендовать продукты или услуги компании другим

МОБИЛЬНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ

Приложение

- Удобное iOS/Android приложение
- Регистрация за 5 минут
- Моментальное рассмотрение и зачисление

8,9 МЛН

Уникальных заявок на получение первого займа¹

Вознаграждения

- Бонусы и скидки на различные покупки
- Программа лояльности

Кредитный рейтинг

- Оценка вероятности одобрения финансовых продуктов в зависимости от их типа
- Рекомендации по сохранению и улучшению качества кредитной истории

МАРКЕТИНГОВЫЕ КАНАЛЫ

Привлечения клиентов позволяют быстро масштабировать бизнес

Оmnikanальный маркетинг

Обеспечивает бесперебойное взаимодействие с клиентами через несколько точек соприкосновения

Выделенная команда

Для каждого маркетингового канала

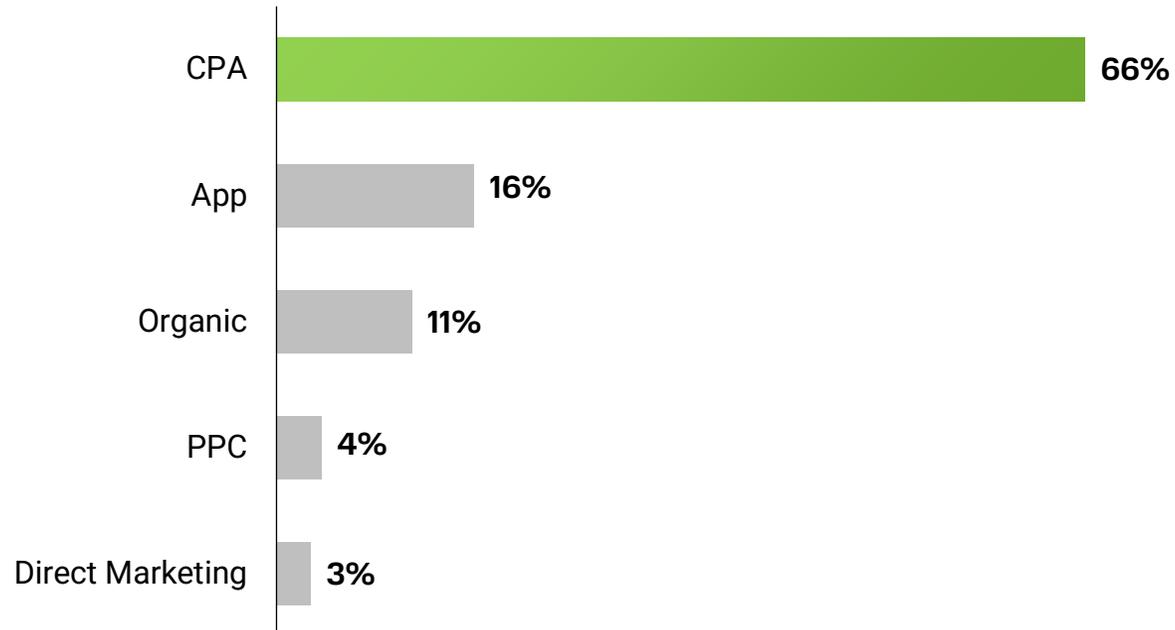
Хорошо диверсифицированная стратегия маркетинга

- CPA (Cost-per-action) — глобальные отношения с ключевыми партнерами
- PPC (Pay-per-click) — непрерывная оптимизация затрат на привлечение через Яндекс Директ
- Organic — ключевой канал, который обеспечивает наиболее лояльных клиентов с низкой стоимостью привлечения
- Direct Marketing — ключевой канал для привлечения лояльных клиентов. Постоянный диалог с клиентами и скоринг склонности к покупке обеспечивает высокий CLV
- App — мобильное приложение увеличивает коэффициент удержания клиентов

БАЛАНС ПРИВЛЕЧЕНИЯ И ЛОЯЛЬНОСТИ

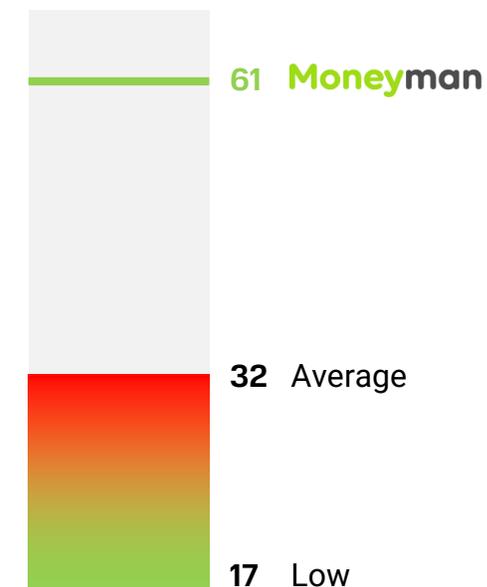
Маркетинговые каналы

(% от выданных новых кредитов)¹



Индекс лояльности выше большинства аналогов²

Net Promoter Score (NPS)



¹Данные за 2023 г.

²Данные за декабрь 2023 г. Источник: delighted.com/nps-benchmarks

АВТОМАТИЗИРОВАННЫЙ ПРОЦЕСС СКОРИНГА И ПРИНЯТИЯ КРЕДИТНОГО РЕШЕНИЯ



Подача заявки

- Выбор продукта
- Основная информация о клиенте:
 - Персональные данные (имя, мобильный телефон, идентификационные данные)
 - Адрес регистрации
 - Электронная почта



Идентификация клиента (KYC)

- Проверка по внутренним и внешним базам данных
- Идентификатор клиента
- Проверка банковского счета



Кредитный скоринг

- Анализ поведения и внешних баз данных (вкл. мошеннические, санкционные и террористические списки)
- Классификация клиентов на несколько групп
- Несколько моделей оценки



Выдача кредита

Выплата на банковский счет

Данные, используемые при принятии решений, запрашиваются из множества источников и обрабатываются в режиме реального времени

EQUIFAX

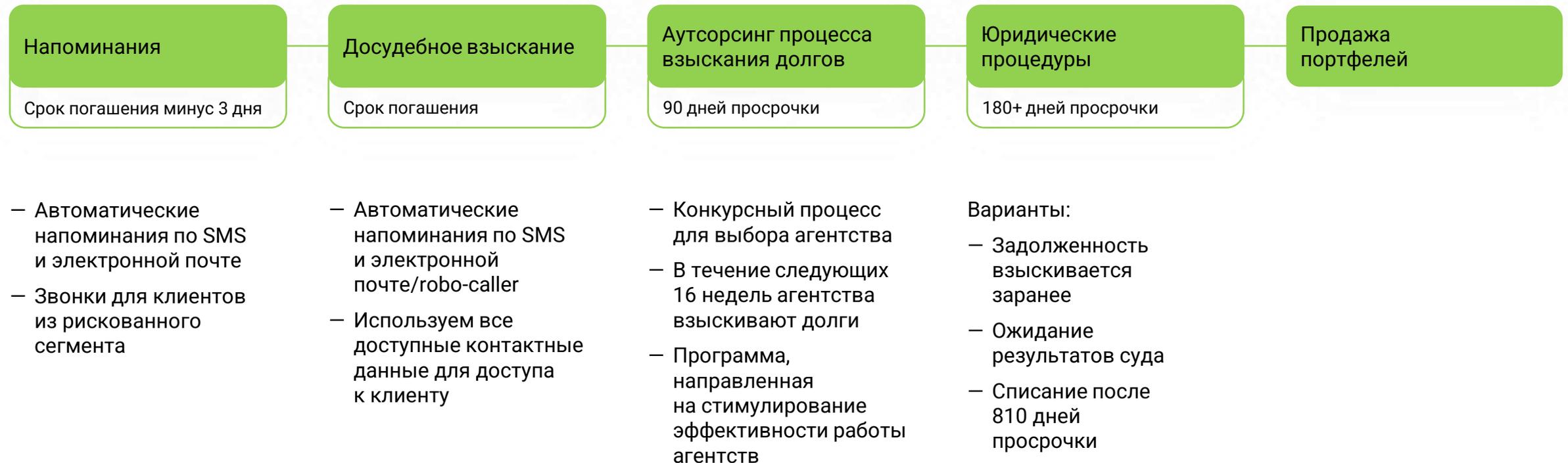


НБКИ



JuicyScore

НАЛАЖЕННЫЙ АВТОМАТИЗИРОВАННЫЙ ПРОЦЕСС УПРАВЛЕНИЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ



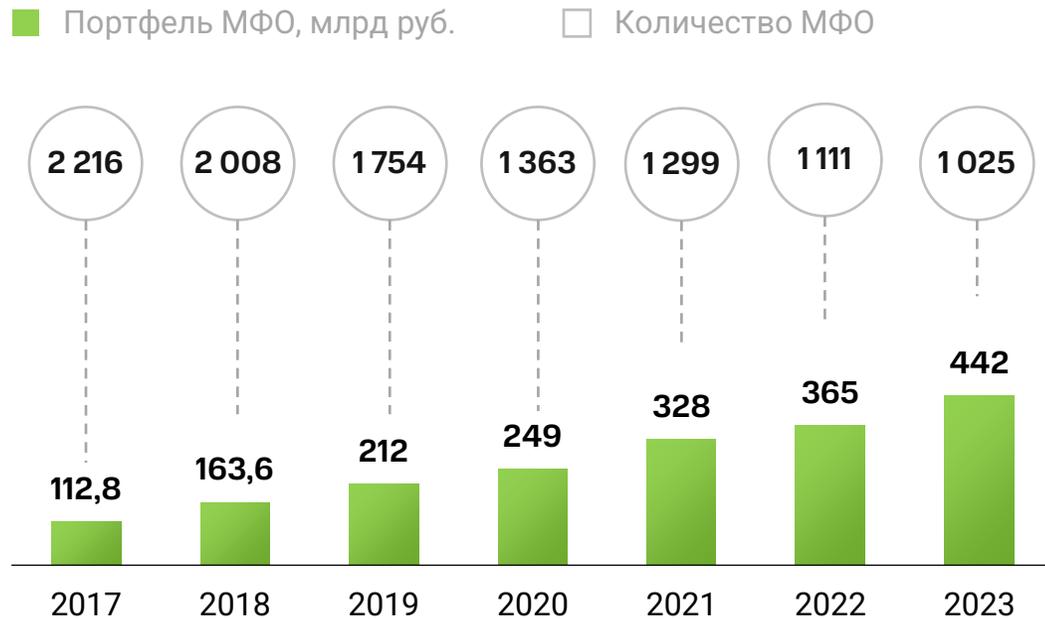
IDF EURASIA

MoneyMan

**РЫНОК И
СТРАТЕГИЯ**

РЫНОК МФО В РОССИИ

Растущий рынок МФО в России

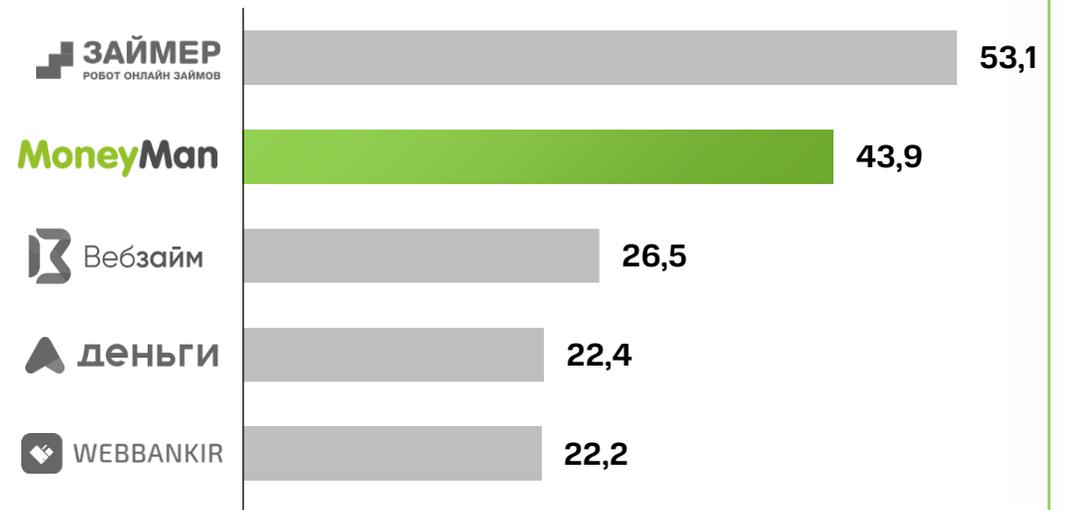


Вывод:

Отток слабых и «серых» игроков из-за ужесточения регулирования, создающего возможности для консолидации рынка за счет эффективных игроков с онлайн-присутствием

MoneyMan — один из лидеров рынка

Выдачи займов в 2023 году, млрд руб.



Вывод:

Постоянно растущий рынок микрофинансирования с темпом роста 20% годовых в течение последних 5 лет

РАЗВИТИЕ MONEYMAN

Мы планируем расширить наше предложение продуктов для клиентов, увеличив портфель займов на треть в 2024 году



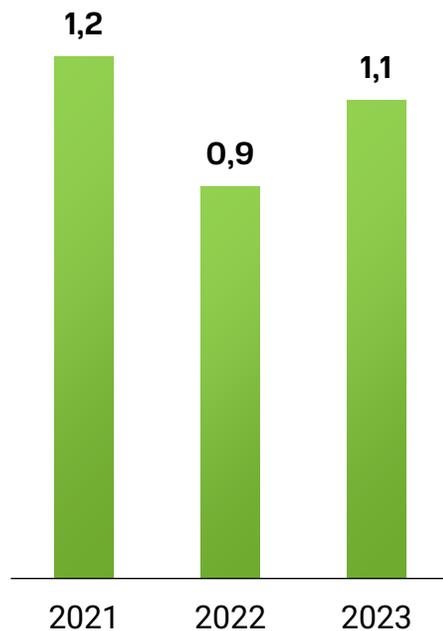
IDF EURASIA

MoneyMan

ОПЕРАЦИОННЫЕ И ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ

КОМФОРТНЫЙ УРОВЕНЬ ДОЛГОВОЙ НАГРУЗКИ ЗА СЧЕТ РОСТА БИЗНЕСА

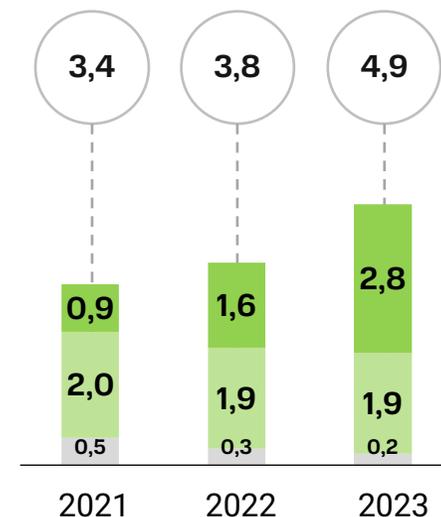
Чистый долг/ Капитал, (x)



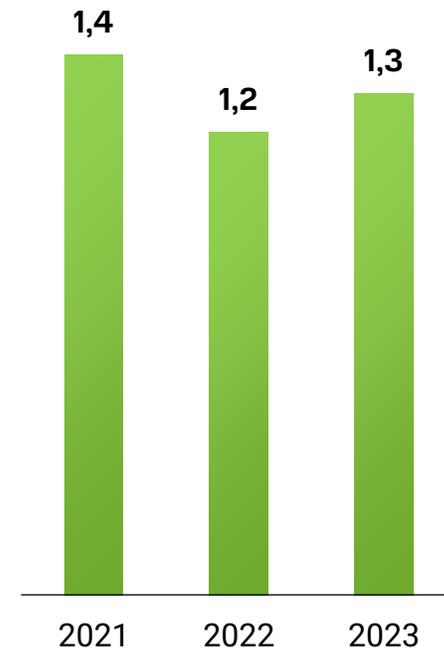
Структура финансирования

По типу долга, млрд руб.

- Кредитные линии
- Облигации
- Прямые займы



Долг/ЕБИТДА (x)



- Поддержание стабильного уровня кредитного плеча
- Диверсифицированные источники финансирования
- Сохранение доли капитала в активах выше 30% за счет нераспределенной прибыли

Источник: аудированная финансовая МСФО отчетность за 2021-2022 гг., управленческие данные, подготовленные на основе МСФО принципов за 2023 год

Отчет о финансовых результатах

млн руб.	2021	2022	2023	Изм., %
Выдача займов	31 644	38 885	43 935	13,0%
Выручка	14 673	19 588	19 681	0,5%
Резервы под обесценение	-8 741	-12 487	-10 422	-16,5%
Операционные и административные расходы	-3 255	-3 604	-5 529	53,4%
Процентные расходы	-293	-576	-748	29,8%
Прибыль до налогообложения	2 080	2 627	2 787	6,1%
Налоги	-443	-518	-661	27,7%
Чистая прибыль	1 637	2 109	2 126	0,8%
ROAA,%	30%	26%	21%	- 5 п.п.
ROAE,%	60%	60%	46%	- 14 п.п.
Козф. покрытия процентов, х	8,1	5,6	4,7	- 0,9 п.п.

Отчет о финансовом состоянии

млн руб.	2021	2022	2023	Изм., %
Денежные средства	357	354	368	4,1%
Финансовые активы	5 939	6 748	7 285	8,0%
Прочие активы	578	2 179	3 665	68,2%
Активы	6 874	9 281	11 318	22,0%
Заемные средства	3 420	3 881	4 876	25,7%
Обязательства	3 998	5 115	6 274	13,3%
Капитал	2 875	4 167	5 044	21,1%
Капитал/ Активы, %	42%	45%	45%	-
Чистый долг / Капитал, х	1,2	0,9	1	0,1

КОНТАКТЫ



Антон Храпыкин

Head of IR

+7 926 231 55 23

anton.khrapykin@idfeurasia.pro



ОГРАНИЧЕНИЕ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

Настоящая презентация подготовлена ООО МФК «Мани Мен» исключительно в информационных целях. Никакая часть настоящей презентации или факт ее опубликования не могут служить основанием для какого-либо договора, обязательства или решения об инвестировании. Данная презентация подготовлена исключительно в целях ознакомления получателей с информацией, способной помочь им при самостоятельной оценке вопросов, сделок или компаний, упомянутых в настоящей презентации. Не предоставляется никаких гарантий, явных или подразумеваемых, что информация или мнение, представленные в настоящей презентации, являются справедливыми, точными, адекватными, полными или правильными. Ни ООО МФК «Мани Мен» ни аффилированные лица или представители компании не несут никакой ответственности (за действия по неосторожности или по иным основаниям) за убытки, возникшие каким-либо образом в результате использования настоящей презентации либо ее содержания, либо причиненные иным образом в связи с публикацией данной презентации.

Все перечисленные в данной презентации заявления, за исключением заявлений об исторических фактах, могут считаться прогнозными заявлениями. В таких заявлениях, в связи с известными и не известными рисками, факторами неопределенности и иными факторами (в числе таких факторов могут быть общие экономические условия, конкурентная среда, в которой мы работаем, риски, связанные с ухудшением геополитической ситуации, быстрые технологические и рыночные изменения в сферах нашей деятельности), находящимися вне контроля ООО МФК «Мани Мен» фактические результаты могут существенно отличаться от прогнозируемых. Данные прогнозные заявления основаны на многочисленных презумпциях относительно нынешней и будущей бизнес-стратегии и среды, в которой ожидается ведение компанией деятельности в будущем. По своей природе прогнозные заявления связаны с рисками и факторами неопределенности, зависящими от обстоятельств, которые могут возникнуть или не возникнуть в будущем. Прогнозные заявления делаются на дату настоящей презентации и ООО МФК «Мани Мен» категорически отрицает наличие любых обязательств по обновлению или пересмотру прогнозных заявлений, сделанных в настоящей презентации, для отражения связанных с возникновением таких обстоятельств изменений в ожиданиях или перемен в условиях или обстоятельствах, на которых основаны эти прогнозные заявления.

Информация, содержащаяся в данной презентации, предоставляется по состоянию на дату настоящей презентации и может быть изменена в любое время без предварительного уведомления. Не предоставляется гарантий, что информация о бизнесе, финансовом состоянии, перспективах, кредитоспособности, статусе или о иных положениях ООО МФК «Мани Мен» на дату после публикации презентации будет являться актуальной.